

## We believe

Wir glauben daran, dass wir Mobilität in Zukunft völlig anders erleben. Fahrzeuge müssen wir nicht besitzen, sondern wir buchen Mobilität, wenn wir von A nach B wollen. Daher bauen wir eine Plattform, die es den Nutzern in Unternehmen, Gewerbeparks und Wohnimmobilien erlaubt, einfach und direkt auf Fahrzeuge vor Ihrer Tür zuzugreifen.

## Business Development

MOQO ist eine shared mobility Plattform, die Mobilitätsanbieter und dynamische, mobile Kunden verbindet. Business Development bedeutet, unseren Partnern und Kunden zu helfen, ein nachhaltiges und profitables Geschäft aufzubauen. Du gestaltest Mobilitätslösungen und bist direkter Ansprechpartner für die MOQO B2B-Kunden mit Budgetverantwortung.

# Business Developer (m/f)

## at MOQO

### Deine Aufgabe

- Analyse, Planung und Implementierung von Geschäftsmodellen
- Projektmanagement und Implementierung
- Messung des Erfolgs der Projekte und Sharing-Locations

### Dein Profil

- Kommunikationsstark in Wort und Schrift
- Sehr gute analytische Fähigkeiten
- Studium der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen oder Wirtschaftsinformatik

### Deine Vorteile

- Flexibles Arbeitsumfeld (VZ/TZ/Freelancer, Homeoffice, etc.)
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Getränke und Kaffee-Flat, sowie ein günstiges Bio-Mittagessen
- Du hast auch privat Zugriff auf unsere Carsharing-Fahrzeuge
- Weiterbildungsbudget

APPLY NOW



Michael Minis  
Jobs@moqo.de



Enabled by  
Digital Mobility Solutions GmbH

Vaalser Str. 17, 52064 Aachen  
Germany